

# Ваш личный риэлтор



**Услуги риэлтора  
в Нижневартовске  
и Нижневартовском районе.  
Помощь в покупке, продаже,  
обмене, ипотеке,  
оценке недвижимости.**

**Дудко  
Александр  
Вячеславович**

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# «Квартирный вопрос»

Свой дом, свое жилище, своя территория, свое личное пространство – об этом мечтает каждый. Но далеко не каждый решается на перемены в лучшую сторону, даже если есть такая возможность. Почему? Да потому что это хлопотно, времязатратно, требует не только вложения денежных средств, но и многоного другого...

*Чтобы самостоятельно заниматься вопросами, связанными с недвижимостью, нужно обладать недюжинным опытом.*

Именно по этой причине большинство людей, если и решается на операции по купле-продаже и обмену жилья, то обращается к специалистам за помощью.

Но и здесь возникает вопрос, кому довериться: агентству или частному риэлтору, работающему индивидуально?

## или как обойтись без головной боли

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)



# Кому довериться?

Агентства недвижимости берут высокие комиссионные, 5-10% от сделки. Это связано с расходами на содержание большого офиса, штата, рекламу.

*Частный риэлтор работает один, поэтому в комиссионные не закладывается оплата труда обслуживающего персонала и руководства. Вы оплачиваете только труд риэлтора, что составляет 2,5-3% от суммы сделки.*

Риэлтор в крупном агентстве – это наемный работник, который трудится только в течение рабочего дня и отчитывается во всех своих шагах руководству. Это сильно затягивает сроки заключения сделки.

*Частный риэлтор трудится сам на себя, поэтому он может работать столько, сколько нужно, не ограничивая себя рамками рабочего дня. Соответственно и сделки совершаются быстрее.*

В агентствах существует стандарт заключения сделок, поэтому трудные и запутанные случаи значительно усложняют процедуру и делают сделку непривлекательной для агентства.

*Частный риэлтор заинтересован в том, чтобы сделка, какой бы сложной она не была, имела успешный исход. Поэтому риэлтор работает с каждым клиентом индивидуально и учитывает все нюансы.*



||(3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Ваш личный риэлтор



ФОТО  
ДУДКО

---

---

Мой общий стаж в профессии составляет 12 лет, 7 лет назад было организовано мое собственное агентство SLGROUP, в которой я являюсь единственным риэлтором.

Я люблю свою профессию и считаю ее очень нужной и востребованной. Ведь вопрос собственного жилья для людей чрезвычайно важен, и не менее важно, насколько компетентным и внимательным к нуждам клиентов будет риэлтор, к которому они обратятся за помощью.

Для меня лучшая награда за мой труд – это благодарность и рекомендации моих клиентов. Для меня очень важным является факт, что все мои клиенты приходят сами, узнав обо мне от своих друзей и знакомых. Это значит только одно – мне доверяют.

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Мои принципы работы

«Визитная карточка человека – это его отношение к людям и к своему делу».

## 1. Тесное взаимодействие с клиентом.

Вы всегда будете знать о всех моих шагах, которые я предпринимаю для совершения сделки. Также и вашей стороны я жду доверия.

## 2. Безусловная честность и открытость.

Для частного риэлтора принципиально важно, чтобы его клиент был доволен результатами сделки, да и самим процессом. Ведь именно от этого зависит, будет ли он говорить о своем риэлторе хорошо или... по-другому. Считаете, что это неважно? А вот нет! Именно так запускается важный маркетинговый канал распространения информации – «сарафанное радио».



*Гарантирую клиентам  
психологический комфорт  
до, во время и после  
совершения сделки.*

||(3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Какие проблемы клиентов я решаю

«Хороший риэлтор похож на психотерапевта».

1. Операции с недвижимостью для неопытного человека – это всегда большой стресс. Как правило, люди испытывают сильный эмоциональный дискомфорт из-за того, что бояться сделать что-то не так или нарваться на мошенников и потерять деньги. Работа со мной – это гарантия безопасности сделки, ваша защита от каких-либо неприятностей, связанных с процессом купли-продажи вашего жилья.
2. Действую только исходя из интересов клиента, и стремлюсь минимизировать ваши расходы и сократить сроки совершения сделки.
3. Обеспечиваю юридическую чистоту сделки, что равноценно спокойствию моих клиентов.
4. Работаю со сложными случаями, когда несколько владельцев недвижимости, члены одной семьи , не могут договориться между собой. Мне удается выявить скрытые мотивы каждого и найти общий компромисс, благодаря которому и становится реальной возможность улучшения жилищного положения семьи.



☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Цифры, которые говорят за себя

*Мои достижения, выраженные в цифрах, на сегодняшний день*

*Общая цена  
реализованной  
недвижимости*

*Самый дорогой  
реализованный дом*

*В работе постоянно  
находится более*

*Экономия вашего времени  
при работе со мной  
составляет*

*Столько клиентов  
приходит ко мне по  
рекомендации*

*Общий стаж работы*

Более **100 000 000** рублей

**45 000 000** рублей

**50** сделок

**4-6** недель

**100%**

**12** лет

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Направления работы

*Выберите то, что нужно Вам*



## Продажа/покупка домов и квартир

Покупка и продажа жилья – это многоступенчатая сложная процедура.

Помощь риэлтора необходима на каждом из них, чтобы обойти «подводные» камни, ускорить процесс заключения сделки и сократить время ее совершения.

**Стоимость услуги:  
от 2% от  
общей  
стоимости  
недвижимости**



## Помощь в обмене жилья

Самая востребованная услуга на рынке вторичного жилья. Обмен или размен жилплощади – более сложная операция с недвижимостью, чем все остальные, так как действия производятся минимум с 2мя квартирами.

**Стоимость услуги:  
от 2% от  
стоимости  
недвижимости.**



## Оценка недвижимости, консультирование

Рынок недвижимости имеет свои тонкости и хитрости, которые известны только специалистам с большим опытом. Поэтому прибегать к их совету просто необходимо. В противном случае цена за ошибку может быть слишком высока.

**Стоимость услуги:  
бесплатно.**

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

- По рекомендации,
- По клиентской базе (после ваших звонков),
- Через рекламу.

## *Особое предложение*

Для собственников квартир

*Бесплатная оценка  
квартиры  
лицензированной  
оценочной  
компанией*

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Какие «+» я гарантирую?

И почему 100% мои клиентов приходят по рекомендации?

1

*Ваши спокойствие и уверенность в том, что сделка совершиется наилучшим для Вас образом.*

2

*Разъяснения происходящего на всех этапах. Вы будете знать каждый мой шаг по сделке и понимать его значение.*

3

*Понятная ценовая политика.*

4

*Стоимость услуги согласовывается на 1ом этапе и прописывается в договоре.*

5

*Моя личная заинтересованность в наилучшем результате в расчете на длительное сотрудничество.*

# **Этапы работы с клиентом**

*Именно эта последовательность действий наиболее эффективна*



1. *Вы звоните и оставляете заявку*
2. *Заявку принимаю я или мой секретарь*
3. *Мы договариваемся с вами о личной встрече*
4. *При личной встрече мы заключаем с вами договор на оказание услуг. С этого момента начинается непосредственная работа с вашей недвижимостью.*
5. *Далее следует этап консультаций и подбора вариантов.*



☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# **Этапы работы с клиентом**

*Именно эта последовательность действий наиболее эффективна*

---

---

6. Знакомство с объектом, его подготовка к рекламе, фотографирование.
7. Внос аванса за квартиру.
8. Подготовка документов к совершению сделки.
9. Сделка в банке.
10. Подписание договора купли-продажи.
11. Закладка средств в банковскую ячейку.
12. Регистрация перехода прав собственности на объект.
13. Получение свидетельства о собственности на квартиру.
14. Передача ключей и прием квартиры.



☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

## Отзывы моих клиентов



### *Обмен квартиры*

Мой младший сын инвалид, и ему было желательно проживание в спокойном и чистом районе. Но это не единственное наше требование, которое и подвигло нас искать вариант обмена.

Также нам важно было, чтобы рядом с домом был парк и квартира была на 2-3 этаже. Александр быстро помог нам подобрать подходящий вариант, и теперь мы живем вроде бы и в центре, и в тоже время как на природе – из наших окон видны стройные корабельные сосны парка, поют птицы по утрам. Мои друзья из других городов не могут поверить, что такое возможно в Москве.

Очень важно, что вся инфраструктура у нас рядом – недалеко станция метро и супермаркеты. Это очень удобно.

Алексея Ладана нам порекомендовали близкие родственники. Алексей не только замечательный и ответственный специалист, но и приятный, понимающий человек, вникающий во все обстоятельства своих клиентов. Спасибо!

*С благодарностью, Алла Немцова*

☎ (3466) **57-66-74**  
✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)

# Отзывы

Спасибо за то, что их оставляете, мои дорогие клиенты!



## Продажа и покупка квартиры

Раньше я имела негативный опыт работы с большим агентством. Там работают как на конвейере, и клиенты для них делятся на «мелких и крупных сошек». Я-то как раз отношусь к первой категории, а потому и внимания ко мне не было. Боялась работать с риэлторам из небольшого агентства, думала, вдруг опыта мало, или еще что-то. Но моя сестра меня убедила, что Александр стоит доверять. И вот теперь с его помощью я улучшила свое жилищное положение. Спасибо Вам большое, Александр.

Татьяна



## Покупка квартиры в новостройке

Благодаря Александру состоялся мой переезд на Север. Я инженер ИТ. Довольно долго я приезжал работать на Север на 2-3 месяца, потом возвращался к семье на Дальний Восток. Долго думал, как перебраться на север. совсем, как перевезти сюда семью. Конечно, нужен был совет специалиста. Александр порекомендовали на работе. И вот, через 4 месяца мы уже все вместе живем в Нижневартовске. Спасибо. Мастер!

Шаталин П.В.



## Обмен квартиры

Рады, что нам встретился такой замечательный специалист и человек как Александр. Благодаря ему наша семья очень удачно продала старую квартиру и приобрела новую, такую, о какой даже и не мечтали. Для нашей многодетной семьи с тремя детьми это очень и очень важно. Александр, удачи вам в работе! Семья Снегиревых

# Наша компания



Наша компания имеет серьезный опыт на рынке недвижимости г. Нижневартовска. На протяжении долгого времени мы активно трудимся для наших клиентов, помогая покупать и продавать недвижимость. За это время наша компания значительно выросла, и сегодня мы входим в тройку лидирующих агентств недвижимости города.



**Мы гордимся тем, что, несмотря на широкую сеть рекламы, клиенты чаще всего приходят к нам по рекомендации. Это главный признак доверия: клиент остаётся доволен предоставленными услугами и рекомендует нас своим друзьям и родным.**

**Мы лидеры рейтинга эффективности маркетинговых стратегий. В 2014-м году компания признана лидером в г. Нижневартовске. Наши преимущества – качественное предоставление услуг, профессиональный подход, эксклюзивный каталог квартир, активное использование IT – технологий, являемся официальными партнёрами ОАО «Сбербанк России», ОАО «Запсибкомбанк», ОАО «Уралсиб», ОАО «Промсвязьбанк» и в дальнейшем планируется заключение договоров с другими банками в городе.**

**Мы продаём недвижимость в Нижневартовске и ХМАО-Югра – новостройки, коммерческие площади, загородные дома, вторичное жильё.**

**Мы привнесли на рынок уникальную систему продаж, которая позволяет продавать квартиры быстро и выгодно.**

# Дипломы, благодарности и награды - нашей компании



БЛАГОДАРСТВЕННОЕ  
ПИСЬМО

ВРУЧАЛОСЬ

АГЕНТСТВУ НЕДВИЖИМОСТИ  
ООО «ЮГРА»

Заслуженное агентство «ЮГРА» в честь присвоения  
номинации «Сфера Бизнеса» в престижном рейтинге «Лучшие  
Фирмы Альянса Сибирь-Урал» в номинации «Лучший розничный  
бренд в сфере недвижимости».

Высокий уровень профессионализма и добросовестного  
подхода к работе, заслуживающие признания.

Уважаемые коллеги! Поздравляем с присвоением  
номинации «Лучший розничный бренд в сфере недвижимости».

Заслуженное агентство «ЮГРА»  
Альянса Сибирь-Урал  
ОАО Уральскнефть

2014



Благодарственное письмо

ВРУЧАЛОСЬ

ООО АН «ЮГРА»

за активное участие в проекте  
«Партнер-Онлайн»  
по итогам 1 квартала 2014 года.



БЛАГОДАРСТВЕННОЕ  
ПИСЬМО

ПРИКАЗ №

Общество с ограниченной  
ответственностью  
«Агентство недвижимости  
ЮГРА»

Общество с ограниченной ответственностью № 102501

Городской округ г. Екатеринбург и Екатеринбургский район  
Удмуртия, Екатеринбург, улица Красноармейская, дом 100



*Сделать первый шаг —  
очень просто!*

*Звоните, пишите — я обязательно отвечу.*

(3466) **57-66-74**

✉ [an-ugra@mail.ru](mailto:an-ugra@mail.ru)  
[www.an-ugra.ru](http://www.an-ugra.ru)  
[www.megaugra.ru](http://www.megaugra.ru)